

РЕФЕРАТ
кваліфікаційної роботи
на здобуття першого (бакалаврського) рівня вищої освіти
Коржана Назара Ігоровича

на тему
«Організація продажу в сфері роздрібно́ї торгівлі»
(Галузь знань 07 “Управління та адміністрування”
спеціальність 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність»)

Предметом дослідження по даній кваліфікаційній роботі є комплекс теоретичних, методичних та практичних питань з контролю і аналізу продажу товарів в роздрібно́ї торгівлі.

Об’єктом дослідження є господарські операції Магазину «Гулівер» з продажу товарів в сфері роздрібно́ї торгівлі.

Головною **метою кваліфікаційної роботи** є надання рекомендацій щодо удосконалення контролю та аналізу продажу товарів у магазині.

Для продажу поставленої мети пропонується вирішення у роботі наступних **завдань**:

висвітлити економічну сутність та значення товарів та їх продажу в діяльності підприємств роздрібно́ї торгівлі;

дослідити систему документального оформлення продажу товарів;

розкрити методику продажу товарів та можливих шляхів автоматизації цих процесів;

провести загальний та факторний аналіз продажу товарів;

дослідити основні концепції методики контролю операцій по продажу товарів;

запропонувати шляхи удосконалення контролю і аналізу продажу товарів у роздрібно́ї торгівлі.

Практичне значення. Висновки і практичні рекомендації, отримані в результаті дослідження, можуть використовуватись у діяльності магазину для покращення показників продажу у роздрібно́ї торгівлі.

Ключові слова: продаж, роздрібна торгівля, магазин.

Кваліфікаційна робота містить 85 сторінок, 9 таблиць, 4 рисунки, список використаних джерел включає 82 найменування.

Рік виконання кваліфікаційної роботи 2020-2021 рр.

Рік захисту роботи 2021 рік.